



Του Κώστα Μιτρόπουλου

## Δεσμεύονται υπό όρους οι «σχολάρχες» για αυξήσεις 3,21% στα δίδακτρα

**ΟΡΟΥΣ** θέτουν οι ιδιοκτήτες ιδιωτικών σχολείων για να μην προχωρήσουν σε μεγαλύτερες αυξήσεις στα δίδακτρα. Συγκεκριμένα, δεσμεύονται ότι οι αυξήσεις στα δίδακτρα των ενδιάμεσων τάξεων για τη σχολική χρονιά 2005-2006 θα είναι 3,21%, υπό την προϋπόθεση όμως ότι φέτος δεν θα δοθεί άλλη αύξηση στους εκπαιδευτικούς. Σε διαφορετική περίπτωση προειδοποιούν το υπουργείο Ανάπτυξης ότι θα μετακυλίσουν αμέσως την όποια αύξηση πάρουν οι καθηγητές στα δίδακτρα.

Συγκεκριμένα, το Σάββατο, σε έκτακτη γενική συνέλευση του κλάδου, αποφασίστηκε οι αυξήσεις στις ενδιάμεσες τάξεις όλων των βαθμίδων για την επόμενη σχολική χρονιά να είναι 3,21% όπως είχε ανακοινώσει το υπουργείο και όχι 5,7% όπως διεκδικούσαν αρχικά οι ιδιοκτήτες των σχολείων.

Οι ιδιοκτήτες, εκτός από το να μην αυξηθούν άλλο φέτος οι μισθοί των εκπαιδευτικών, ζητούν επίσης από το υπουργείο Ανάπτυξης να καταθέσει άμεσα τροπολογία στον νόμο για τα δίδακτρα, που να αποσαφηνίζει τον μαθηματικό τρόπο υπολογισμού τους. Το γεγονός αυτό συνεχίζει να αποτελεί το σημείο αιχμής στην κόντρα τους με το υπουργείο, καθώς όπως υποστηρίζουν οι σχολάρχες είναι λάθος να χρησιμοποιούνται στον μαθηματικό τύπο οι φετινές αυξήσεις των εκπαιδευτικών και ο περυσινός πληθωρισμός. Πρέπει, κατά τους ίδιους, να λαμβάνονται υπόψη ο τιμάρημος και οι μισθοί των εκπαιδευτικών της ίδιας χρονιάς.

• Όπως υποστηρίζει εκπρόσωπος της Σχολής Ι.Μ. Παναγιωτόπουλου, η συνολική αύξηση στα δίδακτρα της Α' Δημοτικού (καθαρά, συν τα μεταφορικά) για τη σχολική χρονιά 2005-2006 θα είναι 8,26% και όχι 27,63%. Τα δίδακτρα στο συγκεκριμένο σχολείο ανέρχονται για φέτος σε 4.970 ευρώ (μαζί με τα μεταφορικά), ενώ για του χρόνου πρόκειται να φτάσουν τα 5.381 ευρώ.

# Φοροδιαφυγή 1,2 δισ. ευρώ μέσω υπερ - υποτιμολογήσεων

## Αποκαλυπτική μελέτη καθηγητών αμερικανικού Πανεπιστημίου

**Μαύρη τρύπα φοροδιαφυγής 1,2 δισ. ευρώ (1,5 δισ. δολάρια) δημιουργείται στα δημόσια έσοδα κάθε χρόνο από τις υποτιμολογήσεις εξαγωγών και τις υπερτιμολογήσεις εισαγωγών τις οποίες κάνουν ελληνικές επιχειρήσεις.**

ΡΕΠΟΡΤΑΖ:  
Σπύρος Δημητράκης

Σύμφωνα με μελέτη που πραγματοποίησαν δύο καθηγητές αμερικανικού Πανεπιστημίου, περίπου 170 δισεκατομμύρια ευρώ (200 δισ. δολάρια) περνούν κάθε χρόνο «κάτω από τη μύτη» των τελωνειακών και φορολογικών αρχών, προκαλώντας τεράστια απώλεια φορολογικών εσόδων.

Η πρακτική των υποτιμολογήσεων και υπερτιμολογήσεων, σύμφωνα με τους μελετητές, αποτελεί μέσο για απόκρυψη κερδών, φοροδιαφυγή και ξέπλυμα βρώμικου χρήματος.

### Εντυπωσιακά συμπεράσματα

Ο Ελληνοαμερικανός κ. Στέλιος Ζανάκης και ο κ. Τζον Ζντάνοβιτς, καθηγητές Οικονομικών και Πληροφορικής στο Διεθνές Πανεπιστήμιο της Φλόριδα των Ηνωμένων Πολιτειών, προχώρησαν στη στατιστική ανάλυση των στοιχείων εξωτερικού εμπορίου της Ελλάδας με τις ΗΠΑ. Τα συμπεράσματα των μελετητών από την επεξεργασία

### ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΟ ΟΦΕΛΟΣ...

Η υποτιμολόγηση και η υπερτιμολόγηση ωφελούν – τουλάχιστον φορολογικά – τις επιχειρήσεις

των στοιχείων που καταγράφονται από το αμερικανικό υπουργείο Εμπορίου, ήταν εντυπωσιακά.

Διαπιστώθηκε ότι ελληνικές εισαγωγικές επιχειρήσεις δηλώνουν πως αγοράζουν τα αμερικανικά προϊόντα πολύ ακριβότερα σε σχέση με τη μέση τιμή που τα πωλούν οι αμερικανικές επιχειρήσεις στον υπόλοιπο κόσμο, ενώ όσον αφορά τις εξαγωγές των ελληνικών επιχειρήσεων προς την αμερικανική αγορά διαπιστώθηκε συστηματική υποτιμολόγηση.

### Η μέθοδος

Όπως εξηγεί ο κ. Ζανάκης, η υποτιμολόγηση και η υπερτιμολόγηση ωφελούν – τουλάχιστον φορολογικά – τις επιχειρήσεις. Συγκεκριμένα, σημειώνει ότι η ελληνική επιχείρηση που πραγματοποιεί εξαγωγές προϊόντων τα οποία έχουν υποτιμολογηθεί, παρουσιάζει πολύ χαμηλότερα έσοδα από τα πραγματικά, λιγότερα κέρδη και τελικά πληρώνει λιγότερο φόρο.

Από την άλλη, η ελληνική επιχείρηση που πραγματοποιεί εισαγωγές προϊόντων τα οποία έχουν υπερτιμολογηθεί, παρουσιάζει υψηλότερο κόστος από τα πραγματικά, μειώνοντας κατά συνέπεια με τεχνητό τρόπο το περιθώριο κέρδους της και τον φόρο κερδών που καλείται τελικά να πληρώσει στο Ελληνικό Δημόσιο.

### «Πάμφθνες» εξαγωγές - «πανάκριβες» εισαγωγές

(πραγματικά στοιχεία του 1995 για τις εξαγωγές ελληνικών προϊόντων προς τις ΗΠΑ και τις εισαγωγές από τις ΗΠΑ)

Εξαγωγές προς ΗΠΑ			Εισαγωγές από ΗΠΑ		
Είδος	Τιμή εξαγωγής (δολάρια)	Μέση διεθνής τιμή (δολάρια)	Είδος	Τιμή εισαγωγής (δολάρια)	Μέση διεθνής τιμή (δολάρια)
Γούνα μινκ	<b>12,31</b>	1.134	Μπουζί κινητήρα	<b>423</b>	0,11
12άδα ανδρικά σακάκια	<b>53,50</b>	789	Τηλεφωνική συσκευή	<b>7.586</b>	128
Τόνος μάρμαρο	<b>138,43</b>	831	12άδα γυαλιά ηλίου	<b>7.534</b>	193
1.000 ξυραφάκια ξυρίσματος	<b>14,63</b>	80,90	Μπαταρία	<b>12.540</b>	5,24
Παπούτσια γυναικεία δερμάτινα	<b>3,37</b>	25,65			

Οι δύο καθηγητές προχώρησαν σε εκτεταμένη στατιστική επεξεργασία των στοιχείων του 2001, που αφορούν τις αμερικανικές εξαγωγές προς την Ελλάδα και τις ελληνικές εξαγωγές προς τις Ηνωμένες Πολιτείες. Ειδικότερα, ως υπερτιμολογημένες αμερικανικές εξαγωγές προς την Ελλάδα θεωρήθηκαν οι εξαγωγές κατά τις οποίες η τιμή των προϊόντων ήταν κατά τουλάχιστον 25% υψηλότερη από τη μέση τιμή του ίδιου προϊόντος που εξήγαν οι Ηνωμένες Πολιτείες προς τον υπόλοιπο κόσμο.

Από την άλλη, ως υποτιμολογημένες ελληνικές εξαγωγές προς τις ΗΠΑ θεωρήθηκαν εκείνες των οποίων η τιμή των προϊόντων ήταν κατά τουλάχιστον 25% χαμηλότερη από τη μέση τιμή του ίδιου προϊόντος που εισήγαν οι Ηνωμένες Πολιτείες από τον υπόλοιπο κόσμο.

Από την επεξεργασία προέκυψε ότι η συνολική υπερτιμολόγηση των αμερικανικών εξαγωγών προς την Ελλάδα το 2001 ανήλθε σε 143 εκατ. ευρώ (185,7 εκατ. δολάρια). Με άλλα λόγια, οι ελληνικές επιχειρήσεις που πραγματοποιούσαν τις συγκεκριμένες εισαγωγές εμφάνισαν κατά 143 εκατομμύρια ευρώ υψηλότερο κόστος. Στον κλάδο των εξαγωγών προς τις ΗΠΑ, η συνολική αξία των υποτιμολογήσεων το 2001 ανήλθε σε 10,5 εκατ. ευρώ (13,6 εκατ. δολάρια).

Οι μελετητές υπολόγισαν ότι το Ελληνικό Δημόσιο απώλεσε από το εμπόριο με τις ΗΠΑ, μόνο το 2001, φορολογικά έσοδα περίπου 54 εκατ. ευρώ (70 εκατ. δολάρια). Κάνοντας αναγωγή των στοιχείων του εμπορίου με τις Ηνωμένες Πολιτείες στο συνολικό εμπόριο της Ελλάδας με τον υπόλοιπο κόσμο, υπολόγισαν ότι ετησίως το Ελληνικό Δημόσιο χάνει περίπου 1,2 δισ. ευρώ (1,5 δισ. δολάρια) από την πρακτική των υποτιμολογήσεων και των υπερτιμολογήσεων.

## Γούνα έναντι 12 δολαρίων!

**ΣΤΗ ΜΕΛΕΤΗ** περιλαμβάνονται εντυπωσιακά ευρήματα.

Για παράδειγμα, μετά την επεξεργασία των στοιχείων του 1995 που αφορούσαν το εξωτερικό εμπόριο της Ελλάδας με τις Ηνωμένες Πολιτείες, εντοπίστηκε η εξαγωγή στις Ηνωμένες Πολιτείες ελληνικών γουναρικών τύπου μινκ προς 12,31 δολάρια το τεμάχιο, ενώ

### «ΒΓΑΖΟΥΝ ΜΑΤΙ»

Εξωφρενικά περιστατικά εισαγωγής «πανάκριβων» προϊόντων από τις ΗΠΑ – και το αντίστροφο...

η μέση διεθνής τιμή του συγκεκριμένου προϊόντος ήταν εκείνη την περίοδο 1.134 δολάρια.

- Επίσης, εντοπίστηκε η εξαγωγή ελληνικού μαρμάρου έναντι 138,43 δολαρίων ανά τόνο, ενώ η μέση διεθνής τιμή του μαρμάρου εκείνη την περίοδο ήταν 831 δολάρια.
- Για τις εισαγωγές αμερικανικών προϊόντων στην Ελλάδα, τα στοιχεία είναι επίσης εντυπωσιακά. Συγκεκριμένα εντοπίστηκε η εισαγωγή αμερικανικών τηλεφωνικών συσκευών έναντι 7.586 δολαρίων το τεμάχιο, ενώ η μέση διεθνής τιμή του συγκεκριμένου προϊόντος ήταν 128 δολάρια.
- Ακόμη, εντοπίστηκε η εισαγωγή στην Ελλάδα γυαλιών ηλίου έναντι 7.534 δολαρίων ανά δωδεκάδα, ενώ η μέση τιμή του ίδιου προϊόντος ήταν 193 δολάρια.

Οι μελετητές σημειώνουν πως η υπερτιμολόγηση εισαγωγών και η υποτιμολόγηση εξαγωγών δεν γίνονται μόνο στο ελληνικό εξωτερικό εμπόριο, αλλά είναι συνήθης πρακτική σε διεθνές επίπεδο.